

Мировая экономика: новая аналитика

ГЛАДКОВ Игорь Сергеевич – доктор экономических наук, профессор; профессор кафедры мировой экономики Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова (117997, Россия, г. Москва, Стремянный пер., 36; professorgis@rambler.ru)

ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ КОНТАКТЫ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА И ЯПОНИИ: ПРОРЫВНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ИЮЛЯ 2018 г.

Аннотация. В статье анализируются актуальные сдвиги во внешнеторговых связях двух ведущих контрагентов в системе современной международной товарной торговли – Европейского союза и Японии, которые 17 июля 2018 г. заключили соглашение о свободной торговле. Автор дает предварительный анализ предполагаемого развития взаимных торговых контактов между сторонами. Некоторые официальные и расчетные данные впервые вводятся в отечественный научный оборот. В процессе исследования автор активно использовал методы сравнительного и статистического анализа.

Ключевые слова: международная торговля, внешняя торговля, товарный экспорт, товарный импорт, санкции, Российская Федерация, Европейский союз, Япония, США, Китай, Республика Корея

Последнее пятилетие стало периодом серьезных потрясений в системе современной международной торговли. Коснулось это и ведущих экспортеров товарной продукции на мировые рынки, среди которых довольно заметно выделяются участники первой четверки стран глобального обмена (Китай, США, Германия, Япония). Тем не менее наиболее крупным коллективным поставщиком товаров за рубеж остается Европейский союз, поскольку он контролирует сейчас около 1/3 всего стоимостного объема международной товарной торговли (ср. табл. 1, 2).

Полоса неурядиц в глобальном обмене товарами связывалась в данный период с ощутимым ухудшением ситуации на основных товарных рынках [Гладков 2011; 2015; 2016а; 2016б; 2017а; 2017б; 2017в; 2017г.], начиная с 2012–2013 гг. и вплоть до провального 2015 г., постепенным нарастанием турбулентности, неопределенности, отчасти непредсказуемости в хозяйственной эволюции отдельных стран и регионов мира.

Ко всем названным бедствиям, поразившим систему международной торговли, с 2014 г. прибавилось активное использование ведущими контрагентами в отношении «неудобных» партнеров разного рода санкционных мер, которые затронули Россию, Республику Беларусь и другие страны [Гладков 2017д; 2018].

Но таможенные войны развернулись с приходом новой администрации США также между крупнейшими центрами мировой торговли. Так, США отказались от участия в созданном недавно интеграционном проекте Транстихоокеанского партнерства (ТТП); возможно, не останется и следа от многолетних переговоров по оформлению Трансатлантического торгового и инвестиционного партнерства (ТТИП), которое предполагало заключение соглашения о свободной торговле между североамериканскими и европейскими партнерами. Довольно активное и широкое применение таких мер, как повышение пошлин на ввозимые товары, вызывающее, естественно, адекватную ответную реакцию среди контрагентов, стало оказывать крайне негативное влияние на современную динамику международного обмена. Все названное выше происходит в нарушение принятых ранее в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) правил и процедур, но это не останавливает ни самих «инициаторов», ни «ответчиков».

Не удивительно, что предусмотрительные европейские страны – члены Евросоюза вели переговорные процессы, заключали соглашения о свобод-

ной торговле со многими партнерами в разных регионах мира¹. Это оказалось кстати и в случае с состоявшимся 17 июля 2018 г. подписанием Соглашения о свободной торговле между Европейским союзом и Японией, которые в последнее время испытывали особое давление со стороны США. Данный акт стал результатом четырехлетних переговоров между ЕС и Японией об экономическом партнерстве, в рамках которого, согласно намеченным мерам, постепенно будут ликвидированы 99% пошлин в торговле между сторонами².

Однако независимые эксперты могут по-разному интерпретировать перспективы взаимного торгового сотрудничества двух географически весьма далеко расположенных, но близких в политическом и экономическом смыслах партнеров (по оценкам руководства Евросоюза, «стороны настолько близки, что уже вряд ли смогут стать ближе, чем сейчас»).

Действительно, стоит подробнее рассмотреть позиции ЕС и Японии, занимаемые ими в системе мирового хозяйства, международного обмена.

При непредвзятом анализе заметно, что в заключенном альянсе не просматривается полное равновесие, хотя очевидно, что подписание Соглашения во многом обусловлено нынешней практикой санкционных рестрикций (см. табл. 1).

Таблица 1

**Сопоставление основных макроэкономических параметров сторон
Соглашения о свободной торговле ЕС и Японии, 2017–2018 гг.**

	Население, млн чел. *	ВВП (в текущих ценах), млрд долл. США*	ВВП (по паритету покупательной способности), млрд долл. США*	ВВП на душу населения (по паритету покупательной способности), долл. США *	Товарный экспорт, млрд долл. США	Товарный импорт, млрд долл. США
Годы	2018	2017 (2018)	2017 (2018)	2017 (2018)	2017	2017
Европейский союз	512 596 403	18 393,544	21 701,237	42459,852	5 866,027	5 763,626
Доля в мировых показателях, %	6,77	24,4	16,58	в 4,23 раза выше **	33,4	32,3
Япония	126 490 000	4 872,135	5 429,000	38917,000	698,133	671,892
Доля в мировых показателях, %	1,67	6,47	4,27	в 3,87 раза выше **	4,0	3,8

* Приведены официальные данные и расчеты автора по материалам МВФ.

** Среднемировой показатель производства ВВП на душу населения, по оценке МВФ, составил в 2017–2018 гг. 10 038 долл. США.

Составлено и подсчитано автором по: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/01/>; <http://ec.europa.eu/eurostat/tgm/table.do?tab=table&language=en>

Как принято считать, совокупное население стран-участниц составляет свыше 639 млн чел., а ВВП тандема составляет от 20,85% до 30,87% производ-

¹ Следует привести ряд примеров. Аналогичные соглашения были оформлены ЕС в Северной Америке – с Мексикой (1997 г.), на Дальнем Востоке – с Республикой Корея (2010–2011 гг.) и т.д.

² Здесь и далее подробнее см.: <https://www.rbc.ru/politics/17/07/2018/>

ства мирового валового продукта. Его показатели на душу населения, по оценке МВФ, значительно превосходят среднемировые значения. То есть, при всех очевидных дисбалансах формируемый симбиоз, согласно надеждам создателей, сможет создать общее пространство для свободного перемещения товаров и услуг. Таким образом ЕС и Япония подадут «сигнал в поддержку свободной, справедливой, основанной на принятых [в ВТО] правилах торговли, а также против протекционизма» (см. табл. 2).

Таблица 2

**Динамика внешнеторговых связей между Европейским союзом и Японией,
2013–2017 гг., млрд долл. США**

Год	2013	2014	2015	2016	2017
Европейский союз					
Товарный экспорт, всего	6 103,897	6 137,000	5 370,479	5 350,403	5 866,027
<i>Доля в мире, %</i>	32,2	32,3	32,6	33,4	33,4
Экспорт в Японию	78,488	77,233	71,280	75,107	78,082
<i>Доля Японии в экспорте ЕС, %</i>	1,29	1,26	1,33	1,40	1,33
Товарный импорт, всего	5 933,934	6 022,449	5 213,545	5 222,444	5 763,626
<i>Доля в мире, %</i>	31,3	31,8	31,3	32,3	32,3
Импорт из Японии	71,796	71,669	66,023	73,776	77,354
<i>Доля Японии в импорте ЕС, %</i>	1,21	1,19	1,27	1,41	1,34
Сальдо внешнего товарооборота ЕС	169,963	114,551	156,934	127,959	102,401
Сальдо товарооборота ЕС – Японии	6,692	5,564	5,257	1,331	0,728
Япония					
Товарный экспорт, всего	715,097	690,217	624,874	644,932	698,133
<i>Доля в мире, %</i>	3,8	3,6	3,8	4,0	4,0
Экспорт в ЕС	71,796	71,669	66,023	73,776	77,354
<i>Доля ЕС в экспорте Японии, %</i>	10,0	10,4	10,6	11,4	11,1
Товарный импорт, всего	833,166	812,185	625,568	606,924	671,892
<i>Доля в мире, %</i>	4,4	4,3	3,8	3,8	3,8
Импорт из ЕС	78,488	77,233	71,280	75,107	78,082
<i>Доля ЕС в импорте Японии, %</i>	9,4	9,5	11,4	12,4	11,6
Сальдо внешнего оборота Японии	-118,069	-121,968	-0,694	38,008	26,241

Составлено и подсчитано автором по: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/01/>; <http://ec.europa.eu/eurostat/tgm/table.do?tab=table&language=en>

Данные табл. 2 позволяют сделать вывод, что общий объем товарооборота между партнерами смог преодолеть затяжную полосу неурядиц и составляет к 2018 г. 155,5 млрд долл. США. При этом для Японии Евросоюз выступает в качестве важного внешнеторгового контрагента с долей в стоимости обмена около 11%, а удельный вес Японии во внешнем обороте ЕС пока невелик и достигает 1,3%. Но члены альянса явно выражают надежды на рост взаимной торговли

(по поставкам из ЕС продукции химической отрасли – на 22%, машиностроения – на 16%; причем в Евросоюзе возрастут закупки японской компьютерной и автомобильной техники). Тем не менее остается вопрос о надежности перспектив наращивания взаимных экспортно-импортных связей партнеров в непростой внешней среде.

Список литературы

Гладков И.С. 2011. Мировой экономический кризис и международная торговля (опыт сравнительного исследования). – *Власть*. № 9. С. 160-165.

Гладков И.С. 2015. Внешняя торговля Европейского союза: тренды 2001–2014 годов. – *Международная экономика*. № 11-12. С. 37-50.

Гладков И.С. 2016а. Внешняя торговля ЕС: тренды в санкционный период. – *Власть*. № 12. С. 32-39.

Гладков И.С. 2016б. Европейский союз в системе современной международной торговли. – *Современная Европа*. № 1(67). С. 85-94.

Гладков И.С. 2017а. Динамика и структура внешнеторговых связей Европейского союза на этапе последнего его расширения. – *Международная торговля и торговая политика*. № 4(12). С. 6-22.

Гладков И.С. 2017б. Внешнеторговые связи Европейского союза на современном этапе: «эффект черепахи». – *Власть*. № 10. С. 105-111.

Гладков И.С. 2017в. Особенности внешнеторговых связей Европейского союза на современном этапе. – *Международная торговля и торговая политика*. № 2(10). С. 91-107.

Гладков И.С. 2017г. Международная товарная торговля: тренды и итоги 2016 г. – *Власть*. Т. 25. № 5. С. 91-97.

Гладков И.С. 2017д. Внешнеторговые связи Европейского союза и России: актуальные тренды (итоги 2016 г., заглядывая в 2017 г.). – *Международная экономика*. № 4. С. 59-74.

Гладков И.С. 2018. Внешняя торговля ЕС – РФ: современная динамика. – *Журнал экономических исследований*. Т. 4. № 3. С. 1-8.

GLADKOV Igor' Sergeevich, Dr. Sci. (Econ.), Professor; Professor of the Chair of World Economy, Plekhanov Russian University of Economics (36 Stremyanni Lane, Moscow, Russia, 117997; professorgis@rambler.ru)

FOREIGN TRADE CONTACTS BETWEEN THE EUROPEAN UNION AND JAPAN: BREAKDOWN AGREEMENT OF JULY 2018

Abstract. The article analyzes the actual shifts in the foreign trade relations of the two leading contractors in the system of modern international commodity trade, the European Union and Japan, which concluded the Free Trade Agreement on July 17, 2018. The author gives a preliminary analysis of the alleged development of mutual trade contacts between them. Some official and calculated data are introduced into domestic scientific circulation for the first time. In the process of research, the author actively used methods of comparative and statistical analysis.

Keywords: international trade, foreign trade, commodity exports, commodity imports, sanctions, Russian Federation, European Union, Japan, USA, China, Republic of Korea